



SKRUEGRÜNDERE. Paul Arne Nesbø (t.v.) og Øyvind Brochmann med vaterskrueene som de håper vil slå an i Sverige, Finland, Tyskland, Canada og USA, som de har gjort i Norge.

Skal erobre verden med en skrue

På et drøyt år har de solgt over en halv million vaterskruer i Norge. Nå venter resten av verden på oppfinnelsen fra Nittedal.

Av Sigbjørn Høidalen

67 07 35 14
sigbjorn@varingen.no

Sensommeren 2010: Byggmestrene Øyvind Brochmann og Paul Arne Nesbø fra Nittedal holder på å rehabilitere en enebolig på Blommenholm i Sandvika. De skal montere ti vinduer i rekke, og som fagtradisjonen tilsier bruker de treklosser og kiler for å få alt i vater og nøyaktig på linje.

– Det var veldig mye jobb, og så ble vi sittende i lunsjen og pratet om at det hadde vært moro å finne på noe smart, forteller Paul Arne.

Kontroll på kontinentet

Mars 2015: Gründerne Øyvind Brochmann og Paul Arne Nesbø sitter i møte med bankledelsen i SpareBank 1s lokaler i Mattias Skytters vei. De diskuterer framtidssiktene, om hvordan de har fått avtaler med Finland og Sverige, og om hvordan de tenker å erobre USA, Canada og Tyskland. Til nå har de greid seg med et lån på 250.000 kroner, i tillegg til at de i fjor høst fikk 100.000 kroner i støtte fra Sparebank 1s næringsstiftelse. De kan komme til å behøve mer.

– Vi fikk norsk patent i 2012 og har inne en PCT-søknad, sier Paul Arne.

PCT står for Patent Cooperation Treaty, en verdensomfattende konvensjon om patentsamarbeid som gjør det enklere å søke patent i andre land.

Raskere og bedre

Oppfinnelsen som ligger til grunn for gründervirksomheten er latterlig enkel. Øyvind Brochmann forklarer:

– I stedet for treklosser og kiler fant vi på å heller bruke skruer med store flate skruehoder som vinduet kan hvile på. Skruene gir to fordeler. Du sparer tid under monteringen, og løsningen fungerer som kuldebroer, mens det er lettere å få til god isolering rundt skruene våre.

I starten var de mye ute hos entreprenører og byggmestere for å teste ut ideen. De sørget for å få skriftlige tilbakemeldinger, som de klasket i bordet hos potensielle forhandlere. Det hjelper ikke å ha et godt produkt, hvis du ikke har noen til å selge produktet.

Svimlende utsikter

Sommeren 2013 slo Würth Norge i Gjelleråsen Næringspark til, og de er i dag eneforhandler av vaterskrueene. Før avtalen ble inngått hadde Paul Arne og Øyvind opprettet selskapet Vaterskruen AS, og de hadde funnet

fram til en kinesisk skrueprodusent, gjennom en kollega til Paul Arne som bor i Kina og snakker kinesisk. Ting begynte å komme i vater.

– Siden salgsstart den 1. august 2013, har vi solgt 586.000 skruer, hovedsakelig i Norge, forteller Øyvind.

I fjor nådde omsetninga nesten en million kroner. I år regner de med at det vil ta av, gjennom avtaler i utlandet. Greier de å få samme markedsandel i Tyskland som i Norge, begynner det å svimle for selskapet med forretningsadresse Hagan.

Lokalt gründerklima

– Hvilket mål har dere med Vaterskruen AS? Bli millionærer?

– Nei, men vi har som mål å leve av det. Til nå har vi jobbet mye uten å ta ut lønn, sier Øyvind.

Det skal ikke stå på finansiering. Banksjef Lars Erik Refsahl i Sparebank 1 avdeling Nittedal er full av lovord:

– Vi har stor tro på dette. Jeg tenker at dette er riktige personer med visjoner og en genialt enkel idé. Vaterskruen er et godt eksempel på den gründerånden som finnes i Nittedal og på hva det er mulig å få til her.

Banken har lokalkontor på Rotnes. Forhandleren har hovedkontor i Holum skog. Bedriften har lager i Skytta. Nylig kom det ei sending med 16 tonn vaterskruer fra Kina.



OPPFINNELSEN. To vaterskruer med tilhørende nøkler. Skruene skrues fast i losholten og på sidene av karmen før monteringen av nytt vindu.

Vaterskruen AS

- Selskap opprettet i 2012 av byggmestrene Øyvind Brochmann fra Skytta (opprinnelig fra Oslo) og Paul Arne Nesbø fra Slattum (opprinnelig fra Granvin i Hardanger).
- Forretningsgrunnlaget er en patentbeskyttet vaterskrue for monteringen av vinduer. For internasjonal lansering har skruen fått navnet «levelifix».
- Har solgt 585.000 skruer siden salgsstart 1. august 2013, og selskapet omsatte i fjor for i underkant av en million kroner.
- Würth er i dag eneforhandler av vaterskruen i Norge.